ORIION
ACCOMPAGNEMENT

Les 7 stratégies concrètes pour structurer, rentabiliser et faire grandir ton business

Un livret offert par ORIION — pour les entrepreneurs ambitieux qui veulent passer à l'action.

Noura Guelli · ORIION Accompagnement · Marrakech, Maroc
contact@oriion-global.com

Introduction

Cher entrepreneur, chère entrepreneuse,

Si tu lis ce guide, c'est sûrement que tu en as marre de faire du surplace, de bosser sans compter sans voir les résultats, ou que tu ressens que ton business pourrait aller plus loin, mais qu'il manque encore un cadre, un plan, une méthode.

Ce livret est né du terrain, pas d'une salle de cours ou de théorie. Il est le fruit d'années passées à structurer des entreprises, à ouvrir des magasins, à former des équipes, à sauver des projets en difficulté, à organiser, recadrer, relancer.

Et je te le partage ici, gratuitement, pour t'aider à poser des bases solides. Pas pour rêver, mais pour agir.

STRATÉGIE 1

Pose tes fondations, sinon tout tremble

L'erreur n°1 des entrepreneurs ? Se lancer sans savoir pour qui ils bossent, pourquoi ils le font et où ils veulent aller. Commence ici :

- Qui est ton client idéal ?
- Quelle est la transformation que tu lui proposes ?
- Quelle est ta promesse claire et visible ?
- Quelle est ton ambition réelle à 1 an, 3 ans, 10 ans ?

Tu n'as pas besoin d'un plan business de 40 pages. Tu as besoin de répondre à ces 4 questions honnêtement et de faire des choix.

> **EXERCICE ORIION**
>
> Résume ton business en 1 phrase avec cette formule :
> « J'aide *[type de client]* à *[résultat concret]* grâce à *[ton approche]*. »

EXEMPLES

· J'aide les femmes entrepreneuses à se sentir confiantes et professionnelles grâce à une garde-robe sur-mesure.
· J'aide les mamans actives à retrouver de l'énergie grâce à un accompagnement en nutrition.

STRATÉGIE 2

Ton prix, c'est ton pouvoir

Tu veux gagner plus ? Commence par regarder ton tarif. Si tu travailles beaucoup mais gagnes peu, il y a un problème de positionnement ou de confiance.

Un bon prix attire les bons clients et t'oblige à mieux servir. Un prix trop bas attire les clients les plus exigeants et te vide de ton énergie.

> **TEST TERRAIN**
>
> Augmente ton tarif sur 3 clients. 80 % ne remarqueront même pas la hausse. 20 % seront les bons clients, prêts à payer plus pour mieux être servis.

> **ASTUCE ORIION**
>
> Crée une offre premium en plus de ton offre de base. Tu seras surpris(e) du résultat.

EXEMPLES

· Une esthéticienne passe de 200 à 250 DH : plus de sérieux et meilleure rentabilité.
· Une formatrice crée un pack VIP avec accompagnement individuel.

STRATÉGIE 3

Ta visibilité = ta survie

Si les gens ne savent pas que tu existes, tu n'existes pas. Ne cherche pas à être partout. Choisis 1 canal fort et deviens visible chaque semaine.

La visibilité, ce n'est pas être bruyant. C'est être cohérent, utile, et présent.

Exemples de canaux puissants :

- Instagram (avec stories et témoignages clients)
- WhatsApp Business (avec statuts réguliers)
- Marchés, événements, salons
- Groupes Facebook ou réseaux de quartier
- Flyers dans des lieux ciblés

> **RÈGLE D'OR ORIION**
>
> Chaque semaine, publie 1 contenu de valeur + 1 témoignage + 1 appel à l'action.

EXEMPLES

· Une créatrice de déco poste chaque semaine des AVANT / APRÈS d'intérieurs relookés.
· Une coach partage ses réflexions de la semaine et ses disponibilités en story tous les lundis.

STRATÉGIE 4

Ton temps est ton capital

Tu cours dans tous les sens ? Tu fais mille choses et tu finis la journée épuisé(e) ? C'est que ton temps n'est pas piloté, il est subi. Change ça dès maintenant :

- Chaque semaine, bloque 2 h pour « la vision » (stratégie, objectifs, priorités).
- Classe tes tâches : 1. ce qui rapporte · 2. ce qui construit · 3. ce qui peut attendre · 4. ce qui doit être délégué.

> **ASTUCE ORIION**
> Garde toujours 1 journée par semaine sans rendez-vous. Elle est sacrée pour ton business.

EXEMPLES

· Une entrepreneuse consacre chaque lundi matin à poser ses objectifs de la semaine.
· Elle utilise un semainier papier + Google Agenda pour clarifier et se libérer l'esprit.

STRATÉGIE 5

L'organisation, ce n'est pas un luxe, c'est une base

Tu veux grandir ? Alors structure-toi. Même seul(e), tu es une entreprise. Commence petit :

- Un tableau de bord avec ton chiffre d'affaires mensuel, ton nombre de clients, ton panier moyen.
- Une base client bien tenue.
- Un tableau Excel ou un CRM simple.

> **RITUELS ORIION**
> Chaque lundi matin : point chiffres.
> Chaque fin de mois : analyse ce qui a marché / ce qui doit changer.

EXEMPLES

· Une artisane utilise un tableau de suivi des ventes par produit.
· Un restaurateur note tous les jours son chiffre d'affaires et observe l'évolution.

STRATÉGIE 6

S'entourer ou stagner

Le business est un sport d'équipe, même quand tu es solo. Ne reste pas seul(e) avec tes doutes, tes idées, tes peurs. Cherche autour de toi :

- Un groupe d'entrepreneurs
- Un mentor ou une mentor
- Une communauté WhatsApp ou en ligne
- Un binôme pour se challenger chaque semaine

> **ASTUCE ORIION**
>
> Chaque vendredi, appelle une personne inspirante. Tu verras la différence sur ta motivation.

EXEMPLES

· Une créatrice rejoint un groupe Telegram avec d'autres entrepreneuses pour échanger sur les ventes.
· Une praticienne se fait coacher 1 fois par mois par une ancienne du métier.

STRATÉGIE 7

Ose te faire accompagner (avant l'échec)

Tu n'as pas besoin d'avoir échoué pour demander de l'aide. Tu as besoin d'avoir l'humilité de vouloir faire mieux.

Un œil extérieur, un cadre, des outils : c'est ce qui peut te faire gagner 2 ans en 3 mois.

Ce livret est un début. Si tu veux aller plus loin, tu sais où me trouver.

EXEMPLES

· Une entrepreneuse qui n'arrivait plus à décoller a triplé ses ventes en 6 mois avec un accompagnement personnalisé.
· Une autre a clarifié toute son organisation en 2 sessions et a retrouvé la motivation.

Conclusion — et maintenant ?

Tu as entre les mains 7 stratégies concrètes, simples à appliquer. Ce n'est pas la lecture qui change un business. C'est l'action.

Alors choisis 1 levier cette semaine. Applique-le. Puis reviens à ce guide. Et recommence.

Et si tu veux un coup de pouce pour mettre de l'ordre, prendre de la hauteur, et passer à un autre niveau, je t'invite à nous contacter.

— Noura, ORIION Accompagnement

ORIION GLOBAL — Accompagnement stratégique & développement d'entreprise
Avenue Mohamed V — Centre d'affaires AL MAJID, Guéliz, Marrakech, Maroc
contact@oriion-global.com · +212 673 13 13 21 · www.oriion-global.com